

Robex présente ses résultats d'exploitation et financiers pour le T1 2024

QUÉBEC, 05 juin 2024 (GLOBE NEWSWIRE) -- Ressources Robex, Inc. (« **Robex** » ou la « **Société** ») (TSXV : RBX) aujourd'hui fait le rapport des résultats financiers et d'exploitation pour le premier trimestre s'achevant au 31 mars 2024 (« **T1 2024** »).

FAITS MARQUANTS

- ▮ Sécurité des exploitations : Nampala et Kiniero ont accumulé 1,0 million d'heures travaillées sans incident avec arrêt de travail ;
- ▮ Les minerais extraits ont augmenté de 680 558 t (+20 %) comparé au T1 2023 et le ratio d'extraction d'exploitation s'est amélioré, passant de 3,5x à 1,6x au T1 2024 ;
- ▮ Les minerais traités ont augmenté de 551 t (+5 %), tandis que la teneur du minerai traité et le taux de récupération du minerai s'élevaient respectivement à 0,82 g/t et 89,5 % ;
- ▮ La production d'or a atteint 12 957 onces (+10 %) à un coût total de maintien (« **AISC** ») par once d'or vendue¹ de 1 134 \$, en baisse de 23 % par rapport au T1 2023 ;
- ▮ Le résultat d'exploitation s'élève à 11 755 444 \$, soit une augmentation de 29 % par rapport au T1 2023, attribuable à l'augmentation du volume vendu, à l'amélioration de l'environnement du prix de l'or et à l'optimisation des coûts ;
- ▮ Le flux de trésorerie d'exploitation est positif à 20 907 386 \$, en hausse de 62 % par rapport au T1 2023, et ;
- ▮ Les liquidités et la dette nette¹ s'élevaient à 16 604 181 \$ et 43 796 068 \$ respectivement à la fin de mars 2024.

Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer, a commenté : « *Nampala poursuit sa belle performance et a fourni un autre trimestre solide de production d'or à faible coût. Nous continuons de fonctionner tout en maintenant une sécurité et des normes de sécurité fortes.* »

Robex est sur la bonne voie pour atteindre ses prévisions annuelles de 45 à 49koz d'or à un AISC par once d'or¹ inférieur à 1 500 dollars canadiens/oz (équivalent à 1 100 dollars américains/oz).

La campagne de forage réussie à Kiniero a fourni une conversion des ressources solide. Nous travaillons actuellement sur l'ingénierie afin d'améliorer la conception et le rendement tout en faisant progresser les premiers travaux. »

DEVISE

Sauf indication contraire, toutes les références à « \$ » dans ce communiqué se réfèrent au dollar canadien. Les références au « US\$ » dans ce communiqué se réfèrent au dollar américain.

RÉSUMÉ FINANCIER ET D'EXPLOITATION

			For Quarter Ending March 31 st	
SAFETY OF OPERATIONS	Unit	2024	2023	Variation
Number of hours of work without lost time injury	Mh	1.0	NA	NA
MINING OPERATIONS				
Ore mined	kt	681	569	20 %
Waste mined	kt	1,090	1,975	-45 %
Operational stripping ratio	x	1.6	3.5	-54 %
MILLING OPERATIONS				
Ore processed	kt	551	525	5 %
Head grade	g/t	0.82	0.77	6 %
Recovery	%	89.5	90.1	-0.6pts
Gold produced	oz	12,957	11,735	10 %
Gold sold	oz	14,071	12,670	11 %
UNIT COST OF PRODUCTION				
Total cash cost per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/t	801	969	-17 %
All-in sustaining cost (AISC) per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/oz	1,134	1,472	-23 %
INCOME				
Revenues – gold sales	\$000s	39,183	33,180	18 %
Operating mining income	\$000s	17,242	16,128	7 %

Operating income	\$000s	11,755	9,131	29%
Net income	\$000s	(32,082)	6,849	-

CASH FLOW

Cash flow from operating activities	\$000s	20,907	12,909	62%
Cash flow from investing activities	\$000s	(16,042)	(11,304)	42%
Cash flow from financing activities	\$000s	(60)	1,811	-
Increase in cash	\$000s	4,382	2,259	94%

FINANCIAL POSITION		31 st March 2024	31 st Dec. 2023	Variation
Cash, End of Period ("EoP")	\$000s	16,604	12,222	36%
Net debt ⁽¹⁾ EoP	\$000s	43,796	46,629	-6%

APERÇU DE LA PRODUCTION ET DE L'EXPLOITATION

La production à Nampala était de 12 957 onces pour le T1 2024, comparé à 11 735 onces pour la même période en 2023 (« T1 2023 »). Cette baisse est liée à la productivité augmentée en usine et un contenu du flux plus élevé que prévu.

L'augmentation des revenus de vente d'or de 18 % au T1 2024 à 39 182 893 \$ comparativement à 33 179 878 \$ au T1 2023 s'explique par un mélange de la hausse de l'or vendu (+1 401 onces à 14 071 onces) et de la hausse du prix de vente réalisé par once d'or vendue¹ de 2 785 \$ (+6 %).

L'AISC par once d'or vendue¹ a diminué à 1 134 \$ au T1 2024, contre 1 472 \$ au T1 2023. Cette baisse est due à l'augmentation de la production et à l'optimisation des coûts d'exploitation ainsi qu'à une réduction des dépenses d'investissement de maintien de 1 702 176 \$.

Le revenu minier d'exploitation pour le T1 2024 est stable à 17 242 483 \$. Malgré une augmentation de l'amortissement des immobilisations corporelles due à la réduction de la durée de vie de la mine, cette amélioration est due à l'augmentation des revenus des ventes d'or et à la diminution des dépenses minières.

Alors que le résultat d'exploitation passe de 9 131 400 \$ à 11 755 444 \$, le résultat net est impacté par une provision pour risque fiscal au Mali de 19,3 milliards de CFAF, soit environ 44 millions de dollars, comptabilisée comme une charge d'impôt sur le revenu. Le résultat net s'établit à (32 082 454) \$ pour le premier trimestre 2024. En réponse, la société défend vigoureusement ses positions et est actuellement en négociation avec les autorités maliennes pour établir un nouveau cadre de travail fiscal.

FLUX DE TRÉSORERIE

Le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation ont généré 20 907 386 \$ au T1 2024 comparé à 12 909 162 \$ au T1 2023.

Le flux de trésorerie impliquant des activités s'élèvent à (16 041 633) \$ consacrées aux coûts de capital de maintenance à Nampala et des coûts de capital de développement à Kiniero.

Le flux de trésorerie provenant des activités de financement s'est révélé neutre, à (60 211) \$.

LIQUIDITÉS ET BILAN

La situation de trésorerie Robex a augmenté de 12 221 978 \$ au 31 décembre 2023, à 16 604 181 \$ au 31 mars 2024.

La dette nette¹ s'élevant à 43 796 068 \$ au 31 mars 2024, en baisse de 46 628 545 \$ u 31 décembre 2023.

RÉSUMÉ DES RÉSULTATS FINANCIERS DU T1 2024

	For Quarter Ending March 31 st	
	2024	2023
Gold production (ounces)	12,957	11,735
Gold sales (ounces)	14,071	12,670
	\$	\$
MINING		
Revenues – gold sales	39,182,893	33,179,878
Mining expenses	(9,811,669)	(11,253,028)
Mining royalties	(1,461,631)	(1,019,632)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(10,667,110)	(4,779,032)
MINING INCOME	17,242,483	16,128,186
OTHER EXPENSES		

Administrative expenses	(5,596,851)	(6,988,690)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	83,501	(88,742)
Other income	26,311	80,646
OPERATING INCOME	11,755,444	9,131,400
FINANCIAL EXPENSES		
Financial costs	(551,814)	(633,137)
Foreign exchange gains (losses)	(307,395)	485,517
Change in fair value of share purchase warrants	733,444	---
INCOME BEFORE INCOME TAXES	11,629,679	8,983,780
Income tax expense	(43,712,133)	(2,134,873)
NET INCOME	(32,082,454)	6,848,907
ATTRIBUTABLE TO COMMON SHAREHOLDERS:		
Net income	(29,134,726)	6,383,858
Basic earnings per share	(0.322)	0.071
Diluted earnings per share	(0.322)	0.071
Adjusted net income ⁽¹⁾	13,507,145	5,898,341
Adjusted net income per share ⁽¹⁾	0.149	0.066
CASH FLOW		
Cash flow from operating activities	20,907,386	12,909,162
Cash flow from operating activities per share ⁽¹⁾	0.231	0.144

INFORMATIONS DÉTAILLÉES

Nous recommandons fortement aux lecteurs de consulter le rapport de gestion et les états financiers consolidés de Robex pour le premier trimestre terminé le 31 mars 2024, qui sont disponibles sur le site internet de Robex sur www.robexgold.com et sur le profil de la société sur SEDAR+ sur www.sedarplus.ca pour une discussion plus complète des résultats d'exploitation et financiers de la société.

NON-IFRS ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES

Les états financiers consolidés de la Société pour la période prenant fin au 31 mars 2024, disponible sur le profil de la Société sur SEDAR+ sur www.sedarplus.ca, sont préparés conformément aux normes comptables IFRS (« IFRS ») comme délivré par le Bureau international des normes comptables (IASB).

Toutefois, la Société divulgue également dans ce communiqué de presse les mesures financières non conformes aux normes IFRS, les ratios financiers non conformes aux IFRS et les mesures financières supplémentaires suivantes, pour lesquelles il n'existe pas de définition dans les IFRS : le bénéfice net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires, le coût de revient tout compris et la dette nette (mesures financières non conformes aux IFRS) ; le bénéfice net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires par action, le coût de revient tout compris par once d'or vendue (ratios non conformes aux IFRS) ; et les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation par action, le prix de vente moyen réalisé par once d'or vendue et le coût total en liquidités par once d'or vendue (mesures financières supplémentaires). La direction de la Société estime que ces mesures donnent un aperçu supplémentaire des performances et des tendances opérationnelles de la Société et facilitent les comparaisons entre les périodes de référence. Cependant, les mesures non-IFRS présentées dans ce communiqué de presse n'ont pas de signification standardisée prescrite par les normes IFRS, elles peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. En conséquence, elles sont destinées à fournir des informations supplémentaires aux investisseurs et autres parties prenantes et ne doivent pas être considérées isolément, confondues ou interprétées comme un substitut aux mesures de performance calculées selon les normes IFRS.

Ces mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS ainsi que des mesures financières et non financières supplémentaires sont expliquées plus en détail ci-dessous et dans la section « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières » du Rapport de gestion de la Société pour la période s'achevant le 31 mars 2024 (« RG »), qui est incorporé par renvoi dans le présent communiqué de presse, déposé auprès des autorités de réglementation des valeurs mobilières au Canada, disponible sur le profil de la Société sur SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca et sur le site Internet de la Société, à l'adresse www.robexgold.com. Les rapprochements et les calculs entre les mesures financières non IFRS et les mesures IFRS les plus comparables sont présentés ci-dessous dans la section « Rapprochements et calculs » du présent communiqué de presse.

RAPPROCHEMENTS ET CALCULS

Coût décaissé total par once d'or vendue

Le coût décaissé total par once d'or vendue est une mesure financière supplémentaire. Cette mesure est calculée en divisant la somme des dépenses liées aux exploitations et les redevances minières par le nombre d'onces vendues. Ces dépenses comprennent :

- ┆ Les approvisionnements et services de maintenance et d'exploitation ;
- ┆ Le carburant ;
- ┆ Les réactifs ;
- ┆ Dépenses liées aux avantages sociaux ;
- ┆ Les changements dans l'inventaire ;

- ┆ Moins : coûts de production capitalisés en tant que coûts de découverte ; et
- ┆ Frais de transport.

La direction utilise ce ratio pour établir la rentabilité des opérations minières, en considérant les dépenses d'exploitation par rapport au nombre d'onces d'or vendues.

	For Quarter Ending	
	2024	March 31 st 2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670
(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Total cash cost (per ounce of gold sold)	801	969

Coût total de maintien et coût total de maintien par once d'or vendue

L'AISC est une mesure financière non conforme aux normes IFRS. L'AISC comprend les coûts d'exploitation au comptant plus les dépenses d'investissement de maintien et les coûts de découverte par once d'or vendue. La société a classé ses dépenses d'investissement de maintien qui sont nécessaires pour maintenir les opérations existantes et les coûts de découverte capitalisés. L'AISC est une mesure générale des coûts au comptant, qui fournit davantage d'informations sur les sorties de fonds totales, les dépenses d'investissement et les frais généraux par unité. Il vise à refléter les coûts associés à la production du principal métal de la société, l'or, à court terme et sur le cycle de vie de ses activités.

L'AISC par once d'or vendue est un ratio non conforme aux IFRS. L'AISC par once d'or vendue est calculé en ajoutant le coût total en espèces, qui est la somme des dépenses d'exploitation minière et des redevances minières, aux dépenses d'investissement de maintien, puis en divisant le résultat par le nombre d'onces d'or vendues. La société présente l'AISC par once d'or vendue afin de fournir aux investisseurs des informations sur les principales mesures utilisées par la direction pour contrôler la performance de la mine de Nampala en production commerciale et sa capacité à générer un flux de trésorerie positif.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement de l'AISC pour la période actuelle et la période comparative avec la mesure financière la plus directement comparable dans les états financiers : « dépenses d'exploitation minière ».

	For Quarter Ending	
	2024	March 31 st 2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670
(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Sustaining capital expenditures	4,679,551	6,381,727
All-in sustaining cost	15,952,851	18,654,387
All-in sustaining cost (per ounce of gold sold)	1,134	1,472

Dettes nettes

La dette nette est une mesure financière non-IFRS qui représente le montant total de la dette bancaire, incluant les lignes de crédit et les dettes à long terme, ainsi que les dettes de location, moins les liquidités à la fin d'une période donnée. La direction se sert de cet indicateur pour analyser la situation d'endettement de la Société et évaluer sa capacité à assurer le service de sa dette.

La dette nette est calculée comme suit :

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
Lines of credit	5,236,572	4,953,133
Bridge loan	47,045,343	45,530,538
Long-term debt	94,478	159,936
Lease liabilities	8,023,856	8,206,916
Less: Cash	(16,604,181)	(12,221,978)
NET DEBT	43,796,068	46,628,545

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement avec la mesure financière la plus directement comparable dans les états financiers, à savoir le total du passif moins l'actif à court terme, pour la période en cours et la période comparative.

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
TOTAL LIABILITIES	122,571,374	82,918,032
<i>Less:</i>		
Accounts payable	(58,463,481)	(19,664,396)
Warrants	(607,406)	(1,340,850)
Environmental liabilities	(1,223,375)	(1,168,859)
Other long-term liabilities	(1,876,863)	(1,893,404)
	60,400,249	58,850,523
CURRENT ASSETS	44,418,400	38,967,942
<i>Less:</i>		
Inventories	(15,951,243)	(15,620,800)
Accounts receivable	(7,153,444)	(6,733,583)
Prepaid expenses	(506,292)	(465,795)
Deposits paid	(1,612,706)	(1,345,035)
Deferred financing charges	(2,590,534)	(2,580,751)
	16,604,181	12,221,978
NET DEBT	43,796,068	46,628,545

Résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires et résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires par action

Le résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires est défini comme le résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires de la société divisé par le nombre moyen pondéré d'actions de base en circulation pour la période. Il s'agit du bénéfice net de base et dilué attribuable aux actionnaires ordinaires, ajusté en fonction de certains éléments spécifiques qui sont significatifs, mais qui, selon la direction, ne reflètent pas les activités sous-jacentes de la Société. Ces coûts comprennent les gains (pertes) de change, la variation de la juste valeur des bons de souscription d'actions et la provision pour éventualités fiscales, le tout divisé par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires pour la période actuelle et la période comparative avec la mesure financière la plus directement comparable dans les états financiers : « résultat net de base et dilué attribuable aux actionnaires ordinaires ». Ce rapprochement est fourni sur une base consolidée.

	For Quarter Ending	
	March 31 st	
	2024	2023
(in dollars)		
Basic and diluted net earnings attributable to common shareholders	(29,134,726)	6,383,858
Foreign exchange gains (losses)	307,395	(485,517)
Change in the fair value of share purchase warrants	(733,444)	---
Provision for tax contingencies	43,067,920	---
Adjusted net income attributable to common shareholders	13,507,145	5,898,341
Basic weighted average number of shares outstanding	90,393,824	89,957,300
Adjusted basic earnings per share (in dollars)	0.149	0.066

Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation par action

Le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation par action est une mesure financière supplémentaire. Il se compose des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation divisés par le nombre moyen pondéré de base d'actions en circulation. Cette mesure financière supplémentaire permet aux investisseurs de comprendre la performance financière de la Société sur la base des flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation.

Pour la période s'achevant au 31 mars 2024, les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation étaient équivalents à 20 907 386 \$ et le nombre moyen pondéré de base d'actions en circulation était de 90 393 824, pour un montant de flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation par action de 0,231 \$. Pour la période s'achevant au 31 mars 2023, les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation s'élevaient à 12 909 162 \$ et le nombre moyen pondéré de base d'actions en circulation était de 89 957 300, pour un montant de flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation par action de 0,144 \$.

Prix de vente moyen réalisé par once d'or vendue

Le prix de vente moyen réalisé par once d'or vendue est une mesure financière supplémentaire. Il se compose du revenu des ventes d'or divisé par le nombre d'onces d'or vendues. Cette mesure permet à la direction de mieux comprendre le prix moyen réalisé de l'or vendu au

cours de chaque période de déclaration financière, déduction faite de l'impact des produits non aurifères, et aux investisseurs de comprendre la performance financière de la Société sur la base du produit moyen réalisé des ventes de la production d'or au cours de la période de déclaration.

À propos de Robex Resources, Inc.

Robex est une société de production et de développement aurifère multi-juridictionnelle d'Afrique de l'Ouest au potentiel d'exploration à court terme.

La Société a pour vocation la réalisation d'opérations sûres, diversifiées et responsables dans les pays où elle exerce ses activités, avec pour objectif de favoriser une croissance durable.

Robex exploite la mine de Nampala au Mali depuis 2017 et fait progresser le projet Kiniero à longue durée de vie et à faible AISC en Guinée, qui démontre une durée de vie de la mine de 9,5 ans avec 1Moz de réserves.

L'étude de faisabilité achevée en juin 2023 est disponible sur SEDAR+ et sur le site internet de la Société.

Avec l'appui financier de deux actionnaires stratégiques, Robex entend devenir un producteur d'or de rang intermédiaire en Afrique de l'Ouest.

Pour plus d'informations

ROBEX RESOURCES, INC.

Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer
Stanislas Prunier, Investor Relations & Corporate Development

+1 581 741-7421

Mail : investor@robexgold.com
www.robexgold.com

AVERTISSEMENT CONCERNANT LES CONTRAINTES LIÉES À LA PRÉSENTATION DES RÉSULTATS

Ce communiqué de presse contient des informations limitées destinées à aider le lecteur à évaluer la performance de Robex, mais ces informations ne doivent pas être utilisées par des lecteurs qui ne sont pas familiers avec Robex et ne doivent pas être utilisées comme un substitut aux états financiers de Robex, aux notes aux états financiers et au rapport de gestion.

INFORMATIONS PROSPECTIVES ET/OU DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Certaines informations contenues dans ce communiqué de presse contiennent des « déclarations -prospectives » et/ou des « informations -prospectives » au sens de la législation canadienne applicable en matière de valeurs mobilières (ci-après, les « déclarations -prospectives »). Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de donner des informations sur les attentes et les projets actuels de la Direction, afin de permettre aux investisseurs et autres lecteurs de ce communiqué de mieux appréhender les plans d'affaires, les performances financières et la situation financière de la Société.

Les déclarations faites dans ce communiqué de presse décrivant les estimations, les attentes, les prévisions, les objectifs, les prédictions, les projections ou les stratégies de la Société ou de la Direction peuvent caractériser des « déclarations prospectives » et s'identifier par l'emploi du conditionnel ou de termes prospectifs tels que « viser », « anticiper », « tabler sur », « croire », « pouvoir », « envisager », « continuer », « pourrait », « estimer », « s'attendre à », « prévoir », « futur(e) », « orientation », « orienter », « indication », « avoir l'intention de », « intention », « probable », « peut », « pourrait », « objectif », « opportunité », « perspective », « plan », « potentiel », « devrait », « stratégie », « cible », « sera » ou « serait », ou d'autres déclinaisons de signification semblable ou leur forme négative. Les déclarations prospectives comprennent également toute autre déclaration ne relevant pas de faits historiques. Ces déclarations peuvent inclure, sans s'y limiter, des déclarations concernant : la valeur perçue et le potentiel supplémentaire des propriétés de la Société, l'estimation par la Société des ressources minérales et des réserves minérales (au sens donné à ces expressions dans les Definition Standards on Mineral Resources and Mineral Reserves adoptés par l'Institut canadien des mines, de la métallurgie et du pétrole (« **CIM Definition Standards** ») et incorporés dans le National Instrument 43-101 - *Standards of Disclosure for Mineral Projects* (« **NI 43-101** »)) ; les dépenses et les besoins en investissements, l'accès de la Société au financement, les résultats de l'évaluation économique préliminaire (au sens donné à ces expressions dans le NI 43-101) et d'autres études de développement, les résultats de l'exploration des propriétés de la Société, les budgets, les plans stratégiques, le prix du marché des métaux précieux, la capacité de la Société à faire progresser avec succès le projet aurifère de Kiniero sur la base des résultats de l'étude de faisabilité y afférente (au sens donné à cette expression dans les CIM Definition Standards inscrits dans NI 43-101), celle-ci pouvant être mise à jour, le tout conformément au calendrier révisé figurant dans le présent communiqué de presse, le développement et l'exploitation potentiels du projet aurifère de Kiniero et des propriétés minières existantes de la Société et de son plan d'affaires, y compris la conclusion d'études de faisabilité ou la prise de décisions de production à cet égard, les programmes de travail, l'obtention de permis ou la validation d'autres échéances, les réglementations et relations gouvernementales, l'optimisation du plan minier de la Société, la performance financière ou d'exploitation future de la Société et du projet aurifère de Kiniero, le potentiel et les opportunités d'exploration des propriétés existantes de la Société, les coûts et le calendrier de l'exploration future et du développement de nouveaux gisements, la capacité de la Société à conclure l'accord définitif concernant la facilité de financement de projet de 115 millions USD pour le projet aurifère de Kiniero (y compris une facilité de 15 millions USD au titre des surcoûts, les « **Facilités** »), y compris la capacité de la Société à restructurer le prêt-relais de 35 millions USD de Taurus et à ajuster le mandat pour tenir compte du calendrier révisé du projet élargi, le calendrier de signature de l'accord définitif relatif aux Facilités, si la documentation définitive est signée pour ces dernières, le dégagement de produits des Facilités, y compris leur calendrier, ainsi que la capacité de la Société à parvenir à un accord avec les autorités maliennes en rapport avec la poursuite durable de ses activités et des investissements d'exploration supplémentaires à Nampala.

Les déclarations et informations prospectives sont fondées sur certaines hypothèses et d'autres facteurs importants qui, s'ils se révélaient faux, pourraient faire en sorte que les résultats, performances ou réalisations réels de la Société diffèrent sensiblement des résultats, performances ou réalisations futurs exprimés ou sous-entendus aux termes de ces déclarations ou informations. Rien ne garantit que ces déclarations ou informations s'avéreront exactes. Lesdites déclarations et informations reposent sur de nombreuses hypothèses, y compris la capacité d'exécuter les plans de la Société relatifs au projet aurifère de Kiniero tels qu'ils sont décrits dans l'étude de faisabilité y afférente, celle-ci pouvant être mise à jour, le tout conformément au calendrier révisé présenté précédemment par la Société, la capacité de la Société à parvenir à un accord avec les autorités maliennes pour établir un nouveau cadre de travail durable sur la fiscalité et pour la poursuite durable de ses activités et d'autres investissements d'exploration à Nampala, la capacité de la Société à mener à bien les programmes d'exploration et de développement prévus, l'absence de conditions défavorables au projet aurifère de Kiniero, l'absence de retards opérationnels imprévus, l'absence de retards importants dans l'obtention des permis nécessaires, le maintien du prix de l'or à des niveaux permettant d'assurer la rentabilité du projet aurifère de Kiniero, la capacité de la Société à continuer à lever les capitaux nécessaires pour financer ses opérations, la capacité de la Société à restructurer le prêt-relais de 35 millions USD de Taurus et à ajuster le mandat pour tenir compte du calendrier révisé du projet élargi, ainsi que la capacité de la Société à conclure l'accord définitif relatif aux Facilités à des conditions acceptables si tant est qu'elle les conclue, et à satisfaire les conditions préalables à la clôture et aux avances qui en découlent (y compris la satisfaction des autres conditions et approbations habituelles en matière de diligence raisonnable et autres), la capacité à réaliser les ressources minérales et les réserves minérales estimées et les hypothèses concernant les stratégies commerciales actuelles et futures, les conditions géopolitiques et économiques locales et mondiales et l'environnement dans lequel la Société opère et opérera à l'avenir.

Certains facteurs importants pourraient faire en sorte que les résultats, les performances ou les réalisations réels de la Société diffèrent sensiblement de ceux présentés dans les déclarations prospectives, y compris, mais sans s'y limiter : les risques géopolitiques et les problèmes de sécurité liés à ses activités en Afrique de l'Ouest, y compris l'incapacité de la Société à faire valoir ses droits et la possibilité de troubles civils et de désobéissance civile, les fluctuations du prix de l'or, les limitations des estimations des réserves et des ressources minérales de la Société, la nature spéculative de l'exploration et du développement miniers, le remplacement de ses réserves minérales épuisées, le nombre limité de ses projets, le risque que le gisement de Kiniero ne soit pas exploité de manière adéquate, le risque que le projet aurifère de Kiniero n'atteigne jamais le stade de la production (y compris en raison d'un manque de financement), les besoins en capitaux de la Société et l'accès au financement, les modifications de la législation, de la réglementation et des normes comptables auxquelles la Société est soumise, y compris les normes en matière d'environnement, de santé et de sécurité, et l'impact de cette législation, de cette réglementation et de ces normes sur les activités de la Société, les participations et les redevances payables à des tiers, la volatilité des prix et la disponibilité des matières premières, l'instabilité du système financier mondial, les effets d'une forte inflation, tels que l'augmentation des prix des matières premières, les fluctuations des taux de change, le risque de tout litige en cours ou futur contre la Société, les limitations des transactions entre la Société et ses filiales étrangères, la volatilité dans les prix du marché des parts de la Société, les risques liés à la fiscalité, y compris les changements dans les lois ou évaluations fiscales de la Société ; l'incapacité de la Société à défendre avec succès ses positions dans les négociations avec les autorités maliennes pour établir un nouveau cadre de travail fiscal pour la Société, y compris les risques fiscaux actuels au Mali, l'obtention et le maintien par la Société des titres de propriété ainsi que des permis et des licences nécessaires pour ses opérations en cours, les changements dans les paramètres des projets et/ou les évaluations économiques à mesure que les plans continuent d'être affinés, le risque que les coûts réels dépassent les coûts estimés, les problèmes techniques géologiques, miniers et d'exploration, l'incapacité de l'usine, de l'équipement ou des processus à fonctionner comme prévu, les accidents, les conflits de travail et autres risques de l'industrie minière, les retards dans l'obtention d'approbations gouvernementales ou de financement, les effets des crises de santé publique, telles que la pandémie de COVID-19, sur les activités de la Société, les relations de la Société avec ses employés et d'autres parties prenantes, y compris les gouvernements locaux et les communautés dans les pays où elle opère, le risque de toute violation des lois anticorruption applicables, des réglementations sur le contrôle des exportations, des programmes de sanctions économiques et des lois connexes par la Société ou ses fondés de pouvoir, le risque que la Société entre en conflits avec des mineurs artisanaux, la concurrence avec d'autres sociétés minières, la dépendance de la Société à l'égard de contractants tiers et sa dépendance à l'égard de cadres clés et de personnel hautement qualifié, l'accès de la Société à des infrastructures adéquates, les risques associés aux responsabilités potentielles de la Société concernant ses installations de stockage de résidus, les interruptions de la chaîne d'approvisionnement, les dangers et les risques habituellement associés à l'exploration minérale et au développement et à la production aurifère, les problèmes liés à la météo et au climat, le risque de défaillance des systèmes informatiques et les menaces de cybersécurité, et le risque que la Société ne soit pas en mesure de s'assurer contre tous les risques potentiels liés à ses activités.

Même si la Société estime que ses anticipations reposent sur des hypothèses raisonnables et qu'elle s'est efforcée d'identifier les facteurs majeurs pouvant entraîner des actions, événements ou résultats réels nettement différents de ceux décrits dans les informations prospectives, d'autres facteurs sont susceptibles d'entraîner des actions, événements ou résultats différents des anticipations, estimations et prévisions. Si ces facteurs susceptibles d'affecter la Société ne sont pas listés de manière complète et exhaustive, ils doivent cependant être analysés avec soin. Rien ne garantit que ces informations prospectives se révéleront exactes, dans la mesure où les résultats réels et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux anticipés dans ces informations.

La Société n'assume aucune obligation de mettre à jour les informations prospectives si les circonstances, les estimations, hypothèses ou opinions de la Direction venaient à changer, sauf si la loi l'exige. Nous recommandons aux lecteurs de ne pas se fier indûment aux informations prospectives. Les informations prospectives contenues dans le présent communiqué sont présentées dans le but d'aider les investisseurs à appréhender les performances et les résultats financiers et d'exploitation attendus de la Société aux dates indiquées et pour les périodes se terminant à ces dates, en accord avec ses plans et objectifs, et peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins.

Voir également la section « Facteurs de risque » du Formulaire annuel d'informations de la Société pour l'année achevée au 31 décembre 2023, disponible sur le profil de la Société sur SEDAR+ sur www.sedarplus.ca ou sur le site internet de la société sur www.robexgold.com, pour des informations supplémentaires sur les facteurs de risque qui peuvent causer des résultats différent matériellement des déclarations prospectives. Tous les énoncés prospectifs contenus dans ce communiqué de presse sont expressément qualifiés par cette mise en garde.

La Bourse de croissance TSX et son Prestataire de services de réglementation (tel que ce terme est défini dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

(1) Le coût de maintien par once d'or vendue, la dette nette, le résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires et le résultat net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires par action sont des mesures financières non conformes aux IFRS, tandis que le coût total en espèces par once d'or vendue et les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation par action sont des mesures financières supplémentaires qui n'ont pas de définition normalisée en vertu des IFRS (telles que définies ci-après). Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS et autres mesures financières » de ce communiqué de presse à la page 6 pour une définition de ces mesures et leur rapprochement avec la mesure IFRS la plus directement comparable, le cas échéant.



Robex meldet Betriebs- und Finanzergebnisse für das 1. Quartal 2024

QUEBEC CITY, June 05, 2024 (GLOBE NEWSWIRE) -- Robex Resources Inc. („**Robex**“ oder das „**Unternehmen**“) (TSXV: RBX) gibt heute die Betriebs- und Finanzergebnisse für das erste Quartal zum 31. März 2024 („**Q1 2024**“) bekannt.

HÖHEPUNKTE

- Sicherheit des Betriebs: In Nampala und Kiniero wurden 1,0 Millionen Arbeitsstunden ohne Verletzungen mit Arbeitsausfall durchgeführt.
- Das geförderte Erz stieg im Vergleich zum ersten Quartal 2023 auf 680.558 t (+20 %), und das operative Abraumverhältnis verbesserte sich im ersten Quartal 2024 von 3,5 auf 1,6;
- Das verarbeitete Erz stieg auf 551 t (+5 %), während der Gehalt des verarbeiteten Erzes bei 0,82 g/t und die Erzausbeute bei 89,5 % lag.
- Die Goldproduktion erreichte 12.957 Unzen (+10 %), wobei die nachhaltigen Gesamtkosten (All-in Sustaining Costs, „**AISC**“) pro verkaufter Unze Gold¹ bei 1.134 CAD lagen, was einem Rückgang von 23 % gegenüber dem ersten Quartal 2023 entspricht.
- Die Betriebseinnahmen beliefen sich auf 11.755.444 CAD, ein Anstieg von 29 % im Vergleich zum ersten Quartal 2023, der auf ein höheres Verkaufsvolumen, ein besseres Goldpreisumfeld und eine Kostenoptimierung zurückzuführen ist.
- Der betriebliche Cashflow ist mit 20.907.386 CAD positiv, ein Plus von 62 % gegenüber dem ersten Quartal 2023.
- Die Barmittel und die Nettoverschuldung¹ beliefen sich Ende März 2024 auf 16.604.181 CAD bzw. 43.796.068 CAD.

Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer, kommentierte dies wie folgt: „Nampala zeigt weiterhin gute Leistungen und lieferte ein weiteres robustes Quartal mit kostengünstiger Goldproduktion. Am wichtigsten ist jedoch, dass wir weiterhin unter Einhaltung strenger Sicherheitsstandards arbeiten.“

Robex ist auf dem besten Weg, die Jahresprognose von 45-49 koz Gold zu AISC pro Unze Gold¹ von weniger als 1.500 CAD/oz (entspricht 1.100 USD/oz) zu erreichen.

Die erfolgreiche Bohrkampagne bei Kiniero lieferte eine solide Ressourcenumwandlung. Wir arbeiten derzeit an der Technik, um das Design und den Durchsatz zu erhöhen und gleichzeitig die ersten Arbeiten voranzutreiben.“

WÄHRUNG

Sofern nicht anders angegeben, beziehen sich alle Verweise auf „CAD“ in dieser Pressemitteilung auf kanadische Dollar. Verweise auf „USD“ in dieser Pressemitteilung beziehen sich auf US-Dollar.

BETRIEBLICHE UND FINANZIELLE ZUSAMMENFASSUNG

SAFETY OF OPERATIONS	Unit	For Quarter Ending		
		2024	2023	March 31 st Variation
Number of hours of work without lost time injury	Mh	1.0	NA	NA
MINING OPERATIONS				
Ore mined	kt	681	569	20 %
Waste mined	kt	1,090	1,975	-45 %
Operational stripping ratio	x	1.6	3.5	-54 %
MILLING OPERATIONS				
Ore processed	kt	551	525	5 %
Head grade	g/t	0.82	0.77	6 %
Recovery	%	89.5	90.1	-0.6pts

Gold produced	oz	12,957	11,735	10%
Gold sold	oz	14,071	12,670	11%

UNIT COST OF PRODUCTION

Total cash cost per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/t	801	969	-17%
All-in sustaining cost (AISC) per ounce of gold sold ⁽¹⁾	\$/oz	1,134	1,472	-23%

INCOME

Revenues – gold sales	\$000s	39,183	33,180	18%
Operating mining income	\$000s	17,242	16,128	7%
Operating income	\$000s	11,755	9,131	29%
Net income	\$000s	(32,082)	6,849	-

CASH FLOW

Cash flow from operating activities	\$000s	20,907	12,909	62%
Cash flow from investing activities	\$000s	(16,042)	(11,304)	42%
Cash flow from financing activities	\$000s	(60)	1,811	-
Increase in cash	\$000s	4,382	2,259	94%

FINANCIAL POSITION		31 st March 2024	31 st Dec. 2023	Variation
Cash, End of Period ("EoP")	\$000s	16,604	12,222	36%
Net debt ⁽¹⁾ EoP	\$000s	43,796	46,629	-6%

ÜBERBLICK ÜBER PRODUKTION UND BETRIEB

Die Produktion von Nampala lag im ersten Quartal 2024 bei 12.957 Unzen, verglichen mit 11.735 Unzen im gleichen Zeitraum 2023 („Q1 2023“). Dies ist auf eine höhere Anlagenproduktivität und einen höheren Zufuhranteil als erwartet zurückzuführen.

Der Anstieg der Goldverkaufserlöse um 18 % im ersten Quartal 2024 auf 39.182.893 CAD gegenüber 33.179.878 CAD im ersten Quartal 2023 ist auf einen Mix aus höheren Goldverkäufen (+1.401 Unzen auf 14.071 Unzen) und einem höheren realisierten Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold¹ von 2.785 CAD (+6 %) zurückzuführen.

Die AISC pro verkaufter Unze Gold¹ sanken im ersten Quartal 2024 auf 1.134 CAD gegenüber 1.472 CAD im ersten Quartal 2023. Dies ist auf eine gesteigerte Produktion und optimierte Betriebskosten sowie auf eine Verringerung der nachhaltigen Investitionsausgaben in Höhe von 1.702.176 CAD zurückzuführen.

Die operativen Bergbaueinnahmen für das erste Quartal 2024 sind mit 17.242.483 CAD stabil. Trotz eines Anstiegs der Abschreibungen auf Sachanlagen aufgrund der Verkürzung der Lebensdauer der Mine wurde diese Verbesserung durch höhere Goldverkaufserlöse und niedrigere Bergbaukosten erreicht.

Während sich das Betriebsergebnis von 9.131.400 CAD auf 11.755.444 CAD verbessert, wird das Nettoergebnis durch eine Rückstellung für steuerliche Unwägbarkeiten in Mali in Höhe von 19,3 Mrd. CFAF, d. h. etwa 44 Mio. CAD, beeinträchtigt, die als Einkommensteueraufwand verbucht wurde. Der Reingewinn liegt bei (32.082.454) CAD für das erste Quartal 2024. Das Unternehmen verteidigt daraufhin energisch seine Positionen und verhandelt derzeit mit den malischen Behörden über die Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens.

CASHFLOW

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit generierte im ersten Quartal 2024 20.907.386 CAD an Barmitteln, verglichen mit 12.909.162 CAD im ersten Quartal 2023.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeiten belief sich auf (16.041.633) CAD, die für Instandhaltungsinvestitionen in Nampala und Entwicklungsinvestitionen in Kiniero bestimmt waren.

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit war mit (60.211) CAD neutral.

LIQUIDITÄT UND BILANZ

Der Bargeldbestand von Robex stieg von 12.221.978 CAD am 31. Dezember 2023 auf 16.604.181 CAD am 31. März 2024.

Die Nettoverschuldung¹ belief sich zum 31. März 2024 auf 43.796.068 CAD und sank damit von 46.628.545 CAD zum 31. Dezember 2023.

ZUSAMMENFASSUNG DER FINANZERGEBNISSE DES 1. QUARTALS 2024

March 31st

	2024	2023
Gold production (ounces)	12,957	11,735
Gold sales (ounces)	14,071	12,670
	\$	\$
MINING		
Revenues – gold sales	39,182,893	33,179,878
Mining expenses	(9,811,669)	(11,253,028)
Mining royalties	(1,461,631)	(1,019,632)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(10,667,110)	(4,779,032)
MINING INCOME	17,242,483	16,128,186
OTHER EXPENSES		
Administrative expenses	(5,596,851)	(6,988,690)
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	83,501	(88,742)
Other income	26,311	80,646
OPERATING INCOME	11,755,444	9,131,400
FINANCIAL EXPENSES		
Financial costs	(551,814)	(633,137)
Foreign exchange gains (losses)	(307,395)	485,517
Change in fair value of share purchase warrants	733,444	---
INCOME BEFORE INCOME TAXES	11,629,679	8,983,780
Income tax expense	(43,712,133)	(2,134,873)
NET INCOME	(32,082,454)	6,848,907
ATTRIBUTABLE TO COMMON SHAREHOLDERS:		
Net income	(29,134,726)	6,383,858
Basic earnings per share	(0.322)	0.071
Diluted earnings per share	(0.322)	0.071
Adjusted net income ⁽¹⁾	13,507,145	5,898,341
Adjusted net income per share ⁽¹⁾	0.149	0.066
CASH FLOW		
Cash flow from operating activities	20,907,386	12,909,162
Cash flow from operating activities per share ⁽¹⁾	0.231	0.144

AUSFÜHRLICHE INFORMATIONEN

Wir empfehlen den Lesern dringend, den Lagebericht und die konsolidierten Finanzberichte von Robex für das erste Quartal zum 31. März 2024 zu lesen, die auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com und unter dem Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar sind, um eine umfassendere Diskussion der Betriebs- und Finanzergebnisse des Unternehmens zu erhalten.

NICHT AUF IFRS BASIERENDE UND SONSTIGE FINANZKENNZAHLEN

Der Konzernabschluss des Unternehmens für den Zeitraum zum 31. März 2024, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist, wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen IFRS-Rechnungslegungsstandards („IFRS“) erstellt.

Das Unternehmen gibt in dieser Pressemitteilung jedoch auch die folgenden Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen, Nicht-IFRS-Kennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen bekannt, für die es in den IFRS keine Definition gibt: bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, nachhaltige Gesamtkosten und Nettoverschuldung (Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen); bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, pro Aktie, nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (Nicht-IFRS-Kennzahlen); und Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit pro Aktie, durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold und Gesamtbargeldkosten pro verkaufter Unze Gold (ergänzende Finanzkennzahlen). Das Management des Unternehmens ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen einen zusätzlichen Einblick in die operative Leistung und die Trends des Unternehmens bieten und Vergleiche zwischen den Berichtszeiträumen erleichtern. Die in dieser Pressemitteilung angegebenen Nicht-IFRS-Kennzahlen haben jedoch keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung und sind möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar. Dementsprechend sollen sie zusätzliche Informationen für Investoren und andere Interessenvertreter liefern und sollten nicht isoliert von den nach IFRS berechneten Leistungskennzahlen betrachtet, mit diesen verwechselt oder als Ersatz für diese ausgelegt werden.

Diese nicht auf IFRS basierenden Finanzkennzahlen und Kennzahlen sowie ergänzende Finanzkennzahlen und nicht-finanzielle Informationen werden nachstehend und im Abschnitt „Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen“ der Diskussion und Analyse des Managements des Unternehmens für den am 31. März 2024 abgeschlossenen Zeitraum (Management's Discussion and Analysis, „MD&A“) näher erläutert, die durch Verweis in diese Pressemitteilung aufgenommen wurde, bei den Wertpapieraufsichtsbehörden in Kanada eingereicht wurde und im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca sowie

auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Die Überleitungen und Berechnungen zwischen den nicht auf IFRS basierenden Kennzahlen und den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen werden im nachfolgenden Abschnitt „Überleitungen und Berechnungen“ dieser Pressemitteilung dargestellt.

ÜBERLEITUNGEN UND BERECHNUNGEN

Gesamte Barmittelkosten je verkaufter Unze Gold

Gesamte Barmittelkosten pro verkaufter Unze Gold sind eine zusätzliche finanzielle Kennzahl. Diese Kennzahl wird berechnet, indem die Summe der Betriebskosten und Schürfgbühren durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt wird. Diese Kosten umfassen:

- ┆ Betriebs- und Wartungsmaterial und Dienstleistungen;
- ┆ Kraftstoff;
- ┆ Reagenz;
- ┆ Aufwendungen für Leistungen an Arbeitnehmer;
- ┆ Veränderung des Bestands;
- ┆ Abzüglich: Produktionskosten, die als Abraumkosten aktiviert werden; und
- ┆ Transportkosten.

Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Rentabilität des Minenbetriebs zu ermitteln, indem es die Betriebskosten ins Verhältnis zur Anzahl der verkauften Unzen Gold setzt.

	For Quarter Ending	
	2024	March 31 st 2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670
(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Total cash cost (per ounce of gold sold)	801	969

Nachhaltige Gesamtkosten und nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (AISC)

Die AISC sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC umfassen die Cash-Betriebskosten zuzüglich der nachhaltigen Investitionsausgaben und der Abraumkosten pro verkaufter Unze Gold. Das Unternehmen hat seine nachhaltigen Investitionsausgaben, die zur Aufrechterhaltung des bestehenden Betriebs erforderlich sind, und die aktivierten Abraumkosten klassifiziert. Die AISC sind ein umfassendes Maß für die Cash-Kosten, das mehr Informationen über die gesamten Cash-Abflüsse, Kapitalausgaben und Gemeinkosten pro Einheit liefert. Sie sollen die Kosten widerspiegeln, die mit der Produktion des Hauptmetalls des Unternehmens, Gold, kurzfristig und über den gesamten Lebenszyklus des Betriebs verbunden sind.

Die AISC pro verkaufter Unze Gold sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC pro verkaufter Unze Gold werden berechnet, indem die gesamten Cash-Kosten, die sich aus der Summe der Betriebskosten für den Bergbau und der Lizenzgebühren für den Bergbau zusammensetzen, zu den laufenden Investitionsausgaben addiert und dann durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt werden. Das Unternehmen berichtet die AISC pro verkaufter Unze Gold, um den Investoren Informationen über die wichtigsten Messgrößen zu liefern, die das Management zur Überwachung der Leistung der Nampala-Mine in der kommerziellen Produktion und ihrer Fähigkeit, einen positiven Cashflow zu generieren, verwendet.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung der AISC für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: „Bergbaubetrieb – Aufwendungen“

	For Quarter Ending	
	2024	March 31 st 2023
Ounces of gold sold	14,071	12,670
(in dollars)		
Mining operating expenses	9,811,669	11,253,028
Mining royalties	1,461,631	1,019,632
Total cash cost	11,273,300	12,272,660
Sustaining capital expenditures	4,679,551	6,381,727
All-in sustaining cost	15,952,851	18,654,387
All-in sustaining cost (per ounce of gold sold)	1,134	1,472

Nettoverschuldung

Die Nettoverschuldung ist eine nicht auf IFRS basierende Finanzkennzahl, die den Gesamtbetrag der Bankverbindlichkeiten, einschließlich Kreditlinien und langfristiger Verbindlichkeiten sowie Leasingverbindlichkeiten, abzüglich der Barmittel am Ende eines bestimmten Zeitraums darstellt. Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Verschuldung des Unternehmens zu analysieren und die Fähigkeit des Unternehmens, seine Schulden zu bedienen, zu beurteilen.

Die Nettoverschuldung wird wie folgt berechnet:

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
Lines of credit	5,236,572	4,953,133
Bridge loan	47,045,343	45,530,538
Long-term debt	94,478	159,936
Lease liabilities	8,023,856	8,206,916
Less: Cash	(16,604,181)	(12,221,978)
NET DEBT	43,796,068	46,628,545

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung zu der am direktesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss, den Gesamtverbindlichkeiten abzüglich des Umlaufvermögens, für den aktuellen und den Vergleichszeitraum.

	March 31 st , 2024	December 31 st , 2023
	\$	\$
TOTAL LIABILITIES	122,571,374	82,918,032
Less:		
Accounts payable	(58,463,481)	(19,664,396)
Warrants	(607,406)	(1,340,850)
Environmental liabilities	(1,223,375)	(1,168,859)
Other long-term liabilities	(1,876,863)	(1,893,404)
	60,400,249	58,850,523
CURRENT ASSETS	44,418,400	38,967,942
Less:		
Inventories	(15,951,243)	(15,620,800)
Accounts receivable	(7,153,444)	(6,733,583)
Prepaid expenses	(506,292)	(465,795)
Deposits paid	(1,612,706)	(1,345,035)
Deferred financing charges	(2,590,534)	(2,580,751)
	16,604,181	12,221,978
NET DEBT	43,796,068	46,628,545

Bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn je Aktie

Der bereinigte, den Stammaktionären zurechenbare Nettogewinn ist definiert als bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären des Unternehmens zurechenbar ist, geteilt durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der unverwässerten Aktien, die sich im Berichtszeitraum im Umlauf befanden. Er besteht aus dem den Stammaktionären zurechenbaren unverwässerten und verwässerten Nettogewinn, bereinigt um bestimmte Posten, die von Bedeutung sind, aber nach Ansicht der Geschäftsleitung nicht die zugrunde liegende Geschäftstätigkeit des Unternehmens widerspiegeln. Diese Kosten beinhalten Wechselkursgewinne (-verluste), Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Aktienbezugschein und die Rückstellung für steuerliche Unwägbarkeiten, die alle durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien geteilt werden.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung des bereinigten, den Stammaktionären zurechenbaren Nettogewinns für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: „Nicht verwässerter und verwässerter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn.“ Diese Überleitungsrechnung wird auf konsolidierter Basis erstellt.

	For Quarter Ending	
	2024	March 31 st 2023
(in dollars)		
Basic and diluted net earnings attributable to common shareholders	(29,134,726)	6,383,858
Foreign exchange gains (losses)	307,395	(485,517)
Change in the fair value of share purchase warrants	(733,444)	---
Provision for tax contingencies	43,067,920	---
Adjusted net income attributable to common shareholders	13,507,145	5,898,341
Basic weighted average number of shares outstanding	90,393,824	89,957,300

Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie ist eine ergänzende Finanzkennzahl. Er setzt sich zusammen aus dem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit geteilt durch die unverwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien. Diese ergänzende Finanzkennzahl ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des aus der betrieblichen Tätigkeit generierten Cashflows zu verstehen.

Für den Zeitraum zum 31. März 2024 belief sich der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit auf 20.907.386 CAD und die unverwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 90.393.824, was einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,231 CAD entspricht. Für den Zeitraum zum 31. März 2023 belief sich der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit auf 12.909.162 CAD und die nicht verwässerte gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 89.957.300, was einem Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie von 0,144 CAD entspricht.

Durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold

Der durchschnittliche realisierte Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold ist eine zusätzliche Finanzkennzahl. Er setzt sich aus den Goldverkaufserlösen geteilt durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold zusammen. Diese Kennzahl ermöglicht dem Management ein besseres Verständnis des durchschnittlichen realisierten Preises für das in jedem Berichtszeitraum verkaufte Gold, abzüglich der Auswirkungen von Nicht-Gold-Produkten, und ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des durchschnittlichen Erlöses aus dem Verkauf der Goldproduktion während des Berichtszeitraums zu verstehen.

Über Robex Resources Inc.

Robex ist ein westafrikanisches Goldproduktions- und Erschließungsunternehmen mit mehreren Standorten und kurzfristigem Explorationspotenzial.

Das Unternehmen engagiert sich für eine sichere, vielfältige und verantwortungsvolle Geschäftstätigkeit in den Ländern, in denen es tätig ist, um nachhaltiges Wachstum zu fördern.

Robex betreibt seit 2017 die Nampala-Mine in Mali und treibt das langlebige Kiniero-Projekt mit niedrigen AISC in Guinea voran, das eine Lebensdauer von 9,5 Jahren und Reserven von 1 Mio. Unzen aufweist.

Die im Juni 2023 abgeschlossene Machbarkeitsstudie ist auf SEDAR+ und auf der Website des Unternehmens verfügbar.

Robex wird von zwei strategischen Anteilseignern unterstützt und hat das Ziel, ein mittelgroßer Goldproduzent in Westafrika zu werden.

Für weitere Informationen**ROBEX RESOURCES INC.**

Aurélien Bonneviot, Chief Executive Officer
Stanislas Prunier, Investor Relations & Corporate Development

+1 581 741-7421

E-Mail: investor@robexgold.com
www.robexgold.com

VORSICHT BEI EINSCHRÄNKUNGEN IM ZUSAMMENHANG MIT DER BERICHTERSTATTUNG ÜBER DIE ZUSAMMENGEFASSTEN ERGEBNISSE

Diese Gewinnmitteilung enthält begrenzte Informationen, die den Leser bei der Bewertung der Leistung von Robex unterstützen sollen. Leser, die mit Robex nicht vertraut sind, sollten sich jedoch nicht auf diese Informationen verlassen und sie sollten nicht als Ersatz für die Jahresabschlüsse, die Anmerkungen zu den Jahresabschlüssen und die MD&A von Robex verwendet werden.

ZUKUNFTSGERICHTETE INFORMATIONEN UND ZUKUNFTSGERICHTETE AUSSAGEN

Bestimmte Informationen in dieser Pressemitteilung enthalten „zukunftsgerichtete Aussagen“ und „zukunftsgerichtete Informationen“ im Sinne des geltenden kanadischen Wertpapierrechts (im Folgenden als zukunftsgerichtete Aussagen bezeichnet). Zukunftsgerichtete Aussagen werden gemacht, um Informationen über die aktuellen Erwartungen und Pläne des Managements bereitzustellen und es Anlegern und anderen zu ermöglichen, die Geschäftspläne sowie die finanzielle Leistung und Lage des Unternehmens besser zu verstehen.

Aussagen in dieser Pressemitteilung, die Schätzungen, Erwartungen, Prognosen, Ziele, Vorhersagen, Zukunftsprognosen oder Strategien des Unternehmens oder des Managements beschreiben, können „zukunftsgerichtete Aussagen“ sein und sind an der Verwendung des Konjunktivs oder zukunftsgerichteter Aussagen zu erkennen, wie z. B. „anstreben“, „antizipieren“, „annehmen“, „glauben“, „können“, „erwägen“, „fortsetzen“, „könnten“, „schätzen“, „erwarten“, „prognostizieren“, „zukünftig“, „Prognose“, „anleiten“, „Hinweis“, „beabsichtigen“, „Absicht“, „wahrscheinlich“, „möglicherweise“, „könnte“, „Zielsetzung“, „Chance“, „Aussicht“, „Plan“, „Potenzial“, „sollte“, „Strategie“, „Ziel“, „wird“ oder „würde“ oder die Verneinung davon oder andere Variationen davon. Zu den zukunftsgerichteten Aussagen zählen auch alle anderen Aussagen, die sich nicht auf historische Tatsachen beziehen. Solche Aussagen können unter anderem Aussagen zu folgenden

Punkten enthalten: den wahrgenommenen Wert und das weitere Potenzial der Grundstücke des Unternehmens; die Schätzung der Mineralressourcen und Mineralreserven des Unternehmens (in der Bedeutung, die diesen Ausdrücken in den Definitionsstandards für Mineralressourcen und Mineralreserven zukommt, die vom Canadian Institute of Mining Metallurgy and Petroleum („**CIM-Definitionsstandards**“) angenommen wurden und in das National Instrument 43-101 – *Standards of Disclosure for Mineral Projects* („**NI 43-101**“) aufgenommen wurden); Kapitalausgaben und -anforderungen; der Zugang des Unternehmens zu Finanzmitteln; die vorläufigen wirtschaftlichen Bewertungen (in der Bedeutung, die diesen Ausdrücken in NI 43-101 beigemessen wird) und andere Ergebnisse von Entwicklungsstudien; Explorationsergebnisse auf den Grundstücken des Unternehmens; Budgets; strategische Pläne; Marktpreise für Edelmetalle; die Fähigkeit des Unternehmens, das Kiniero-Goldprojekt auf Basis der Ergebnisse der Machbarkeitsstudie (in der Bedeutung, die diesem Ausdruck in den CIM Definition Standards, die in NI 43-101 enthalten sind, zugeschrieben wird) erfolgreich voranzutreiben, wobei diese aktualisiert werden kann, und zwar in Übereinstimmung mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor um Unternehmen bekanntgegeben wurde; die potenzielle Erschließung und Ausbeutung des Kiniero-Goldprojekts und der bestehenden Mineralgrundstücke des Unternehmens sowie der Geschäftsplan, einschließlich des Abschlusses der Machbarkeitsstudien oder der Produktionsentscheidungen in Bezug darauf; Arbeitsprogramme; Genehmigungs- oder andere Zeitpläne; Regierungsvorschriften und -beziehungen; Optimierung des Minenplans des Unternehmens; die zukünftige finanzielle oder betriebliche Leistung des Unternehmens und des Kiniero-Goldprojekts; Explorationspotenzial und -möglichkeiten auf den bestehenden Grundstücken des Unternehmens; Kosten und Zeitplan der zukünftigen Exploration und Erschließung neuer Lagerstätten; die Fähigkeit des Unternehmens, die endgültige Dokumentation für die Projektfinanzierungsfazilität in Höhe von 115 Mio. USD für das Kiniero-Goldprojekt (einschließlich einer Kostenüberschreitungsfazilität in Höhe von 15 Mio. USD, die „**Fazilitäten**“) abzuschließen, einschließlich der Fähigkeit des Unternehmens, das Taurus-Überbrückungsdarlehen in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um dem geänderten Zeitplan des erweiterten Projekts Rechnung zu tragen; der Zeitplan für den Abschluss der endgültigen Dokumentation für die Fazilitäten; falls die endgültige Dokumentation für die Fazilitäten abgeschlossen wird, die Inanspruchnahme der Erlöse aus den Fazilitäten, einschließlich des Zeitplans dafür; und die Fähigkeit des Unternehmens, eine Vereinbarung mit den malischen Behörden zu erzielen, um einen nachhaltigen neuen steuerlichen Rahmen für das Unternehmen zu schaffen, und die nachhaltige Fortsetzung der Aktivitäten des Unternehmens und weiterer Explorationsinvestitionen in Nampala.

Zukunftsgerichtete Aussagen und zukunftsgerichtete Informationen beruhen auf bestimmten Annahmen und anderen wichtigen Faktoren, die, falls sie nicht zutreffen, dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge des Unternehmens wesentlich von den zukünftigen Ergebnissen, Leistungen oder Erfolgen abweichen, die in solchen Aussagen oder Informationen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich solche Aussagen oder Informationen als korrekt erweisen. Solche Aussagen und Informationen beruhen auf zahlreichen Annahmen, darunter: die Fähigkeit des Unternehmens, die Pläne des Unternehmens in Bezug auf das Kiniero-Goldprojekt, wie sie in der diesbezüglichen Machbarkeitsstudie dargelegt sind, in ihrer aktualisierten Fassung durchzuführen, und zwar insgesamt gemäß dem zuvor vom Unternehmen offengelegten überarbeiteten Zeitplan; die Fähigkeit des Unternehmens, mit den malischen Behörden einen nachhaltigen neuen steuerlichen Rahmen für das Unternehmen und eine Vereinbarung über die nachhaltige Fortführung der Aktivitäten des Unternehmens und weitere Explorationsinvestitionen in Nampala zu erzielen; die Fähigkeit des Unternehmens, seine geplanten Explorations- und Erschließungsprogramme abzuschließen; das Ausbleiben widriger Umstände im Kiniero-Goldprojekt; das Ausbleiben unvorhergesehener betrieblicher Verzögerungen; das Ausbleiben wesentlicher Verzögerungen bei der Erlangung der erforderlichen Genehmigungen; das Verbleiben des Goldpreises auf einem Niveau, das das Kiniero-Goldprojekt rentabel macht; die Fähigkeit des Unternehmens, weiterhin das notwendige Kapital für die Finanzierung seiner Betriebe aufzubringen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Taurus-Überbrückungsdarlehen in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um dem geänderten Zeitplan des erweiterten Projekts Rechnung zu tragen; die Fähigkeit des Unternehmens, die endgültige Dokumentation für die Fazilitäten zu akzeptablen Bedingungen oder überhaupt abzuschließen und die aufschiebenden Bedingungen für den Abschluss und die Vorschüsse im Rahmen dieser Fazilitäten zu erfüllen (einschließlich der Erfüllung der verbleibenden üblichen Due-Diligence-Prüfungen und anderer Bedingungen und Genehmigungen); die Fähigkeit, die Mineralressourcen- und Mineralreservenschätzungen zu realisieren; und Annahmen hinsichtlich gegenwärtiger und zukünftiger Geschäftsstrategien, lokaler und globaler geopolitischer und wirtschaftlicher Bedingungen und des Umfelds, in dem das Unternehmen tätig ist und in Zukunft tätig sein wird.

Bestimmte wichtige Faktoren könnten dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Errungenschaften des Unternehmens wesentlich von jenen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Aussagen enthalten sind, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: geopolitische Risiken und Sicherheitsprobleme im Zusammenhang mit seinen Betrieben in Westafrika, einschließlich der Unfähigkeit des Unternehmens, seine Rechte durchzusetzen, und der Möglichkeit von zivilen Unruhen und zivilem Ungehorsam; Schwankungen des Goldpreises; Beschränkungen hinsichtlich der Schätzungen des Unternehmens hinsichtlich Mineralreserven und Mineralressourcen; die spekulative Natur der Mineralexploration und -erschließung; der Ersatz der erschöpften Mineralreserven des Unternehmens; die begrenzte Anzahl an Projekten des Unternehmens; das Risiko, dass das Kiniero-Goldprojekt nie die Produktionsphase erreicht (auch aufgrund mangelnder Finanzierung); der Kapitalbedarf des Unternehmens und der Zugang zu Finanzmitteln; Änderungen von Gesetzen, Vorschriften und Rechnungslegungsstandards, denen das Unternehmen unterliegt, einschließlich Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsstandards, und die Auswirkungen solcher Gesetze, Vorschriften und Standards auf die Aktivitäten des Unternehmens; Beteiligungen und an Dritte zu zahlende Lizenzgebühren; Preisschwankungen und Verfügbarkeit von Rohstoffen; Instabilität des globalen Finanzsystems; die Auswirkungen einer hohen Inflation, wie z. B. höhere Rohstoffpreise; Wechselkursschwankungen; das Risiko anhängiger oder künftiger Rechtsstreitigkeiten gegen das Unternehmen; Beschränkungen bei Transaktionen zwischen dem Unternehmen und seinen ausländischen Tochtergesellschaften; Volatilität des Marktpreises der Aktien des Unternehmens; steuerliche Risiken, einschließlich Änderungen der Steuergesetze oder -veranlagungen für das Unternehmen; die Unfähigkeit des Unternehmens, seine Positionen in den Verhandlungen mit den malischen Behörden zur Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens für das Unternehmen erfolgreich zu verteidigen, auch im Hinblick auf die aktuellen steuerlichen Unwägbarkeiten in Mali; die Erlangung und Aufrechterhaltung von Eigentumsrechten sowie von Genehmigungen und Lizenzen, die für die laufende Geschäftstätigkeit des Unternehmens erforderlich sind; Änderungen von Projektparametern und/oder wirtschaftlichen Einschätzungen im Zuge der weiteren Verfeinerung der Pläne; das Risiko, dass die tatsächlichen Kosten die geschätzten Kosten übersteigen; technische Probleme in den Bereichen Geologie, Bergbau und Exploration; das Versagen von Anlagen, Ausrüstungen oder Prozessen, die nicht wie erwartet funktionieren; Unfälle, Arbeitskonflikte und andere Risiken in der Bergbauindustrie; Verzögerungen bei der Erlangung von staatlichen Genehmigungen oder Finanzierungen; die Auswirkungen von Krisen im Bereich der öffentlichen Gesundheit, wie z. B. der COVID-19-Pandemie, auf die Aktivitäten des Unternehmens; die Beziehungen des Unternehmens zu seinen Mitarbeitern und anderen Interessenvertretern, einschließlich lokaler Regierungen und Gemeinden in den Ländern, in denen es tätig ist; das Risiko von Verstößen gegen geltende Antikorruptionsgesetze, Exportkontrollvorschriften, Wirtschaftssanktionsprogramme und damit verbundene Gesetze durch das Unternehmen oder seine Vertreter; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; der Wettbewerb mit anderen Bergbauunternehmen; die Abhängigkeit des Unternehmens von externen Auftragnehmern; die Abhängigkeit des Unternehmens von wichtigen Führungskräften und hochqualifiziertem Personal; der Zugang des Unternehmens zu einer angemessenen Infrastruktur; die Risiken, die mit den potenziellen Haftungen des Unternehmens in Bezug auf seine Abraumlager

verbunden sind; Unterbrechungen der Versorgungskette; Gefahren und Risiken, die normalerweise mit der Mineralexploration und der Erschließung und Produktion von Goldminen verbunden sind; Probleme im Zusammenhang mit dem Wetter und dem Klima; das Risiko von Systemausfällen in der Informationstechnologie und Cybersicherheitsbedrohungen; und das Risiko, dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, sich gegen alle potenziellen Risiken im Zusammenhang mit seinen Tätigkeiten zu versichern.

Obwohl das Unternehmen davon ausgeht, dass seine Erwartungen auf vernünftigen Annahmen beruhen, und versucht hat, wichtige Faktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen beschriebenen abweichen, kann es andere Faktoren geben, die dazu führen, dass die Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse nicht wie erwartet, geschätzt oder beabsichtigt ausfallen. Diese Faktoren stellen keine vollständige und erschöpfende Liste der Faktoren dar, die sich auf das Unternehmen auswirken könnten. Sie sollten jedoch sorgfältig geprüft werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich zukunftsgerichtete Informationen als korrekt erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in solchen Informationen erwarteten Ergebnissen abweichen können.

Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren, wenn sich Umstände oder Schätzungen, Annahmen oder Meinungen des Managements ändern sollten, es sei denn, dies ist gesetzlich vorgeschrieben. Der Leser wird davor gewarnt, sich in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen zu verlassen. Die hierin enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen sollen den Anlegern helfen, die erwarteten finanziellen und betrieblichen Leistungen und Ergebnisse des Unternehmens zu den in den Plänen und Zielen des Unternehmens genannten Zeiträumen zu verstehen, und eignen sich möglicherweise nicht für andere Zwecke.

Bitte beachten Sie auch den Abschnitt „Risikofaktoren“ im Jahresbericht des Unternehmens für das Jahr zum 31. Dezember 2023, der im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca oder auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist, für zusätzliche Informationen über Risikofaktoren, die dazu führen könnten, dass die Ergebnisse wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Alle in dieser Pressemitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen werden durch diesen Warnhinweis ausdrücklich eingeschränkt.

Weder die TSX Venture Exchange noch ihre Regulierungs-Serviceanbieter (entsprechend der Definition dieses Begriffs in den Richtlinien von TSX Venture Exchange) übernehmen die Verantwortung für die Angemessenheit oder Richtigkeit dieser Pressemitteilung.

(¹) Nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold, Nettoverschuldung, bereinigter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter, den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn pro Aktie sind Nicht-IFRS-Kennzahlen, während die Gesamt-Cash-Kosten pro verkaufter Unze Gold und der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit pro Aktie ergänzende Finanzkennzahlen sind, für die es keine Standarddefinitionen nach IFRS gibt (wie nachstehend definiert). Eine Definition dieser Kennzahlen und die Überleitung zu den jeweils am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen finden Sie im Abschnitt „Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen“ dieser Pressemitteilung auf Seite 6.